

OWNLINE.NL

BLUE PRINT

Hoe beauty salon-eigenaren €500-€2000 extra per maand kunnen verdienen

zonder extra klanten of een langere werkdagen

BLUEPRINT BLUEPRINT
BLUEPRINT BLUEPRINT
BLUEPRINT BLUEPRINT

Voor beauty-ondernemers
de méér willen dan
alleen volle dagen

Van volle agenda naar extra inkomen

Blueprint

*Omdat je voelt dat je meer uit je kennis kunt halen
zonder nog meer te werken.*

***Dit is geen theorie maar gebaseerd op wat
dagelijks in de praktijk werkt.***



Wat je in deze blueprint ontdekt:

Hoe je jouw kennis en ervaring vertaalt
naar een **extra inkomsten stroom**

Hoe dit eruit ziet naast je salon **zonder
extra uren** te werken

Het verschil tussen 'een cursus' en iets
dat **écht verkoopt**

Hoe je dit **strategisch opbouwt** zodat het
blijft verkopen

Savanne de Leeuw

Mijn naam is Savanne de Leeuw en mijn ondernemingsreis begon niet online, maar gewoon in een kleine salon aan huis.

Wat ooit starte in de bijkeuken bij mijn moeder als kapster, groeide al snel uit tot iets veel groters. Binnen korte tijd had ik mijn eigen beautysalon in Zwolle waar ik alles rondom PMU, brows, wimpers en nagels aanbod.

Tijdens het runnen van mijn salon was ik altijd al bezig met social media omdat ik het oprecht interessant vindt.

Daar is mijn tweede passie ontstaan.

Ik heb mezelf volledig omgeschoold in online marketing en natuurlijk specialiseren in de beautybranche omdat ik deze wereld van binnen en buiten ken.

Vandaag help ik beauty-ondernemers om hun kennis en ervaring te vertalen naar een schaalbaar online aanbod, zodat ze niet langer *alleen afhankelijk zijn van hun agenda*. Maar een online inkomstenstroom kunnen opbouwen die met hun meegroeit.

Niet door harder te werken maar slimmer. Want er zit zoveel meer in jou dan de uren die je draait.

En precies dat is wat ik. jein deze blue print wil laten zien.

Love,
Savanne

INE DE LEEUW - EIGENAAR OWNLIN

Je agenda zit vol.. maar jij voelt dat er meer inzit.

En je hebt helemaal gelijk!

**Want je hebt inmiddels een goedlopende salon opgebouwd.
Je hebt ervaring, skills en je weet precies wat je doet.**

Je agenda zit vol, maar je merkt dat je inkomen iet in dezelfde mate meegroeit.

Want je zit vast aan het aantal behandelingen dat je kunt doen.

Hoe goed je ook bent.. er zit een plafon op wat je kunt verdienen.

En misschien voel je dat al langer.. dat er meer mogelijk moet zijn dan dit.



**“Je bent niet gemaakt om alleen
maar je agenda te vullen.”**



Er is een manier om méér te verdienen zonder méér te werken.

**Niet door nog harder te werken,
maar door slimmer te kijken naar wat je al hebt..**

Je kennis, de ervaring, de skills waar jouw klanten nu voor bij je komen en dat is precies wat zo waardevol is.

Alleen gebruik je het nu maar op één manier: je tijd.

Maar wat als je datzelfde, wat je nu dagelijks doet ook anders kunt inzetten? Zonder dat je agenda nóg voller hoeft te worden.

Stel je eens voor..

Dat je jouw kennis vertaalt naar iets wat je kunt verkopen.

Iets wat voor je werkt, ook als jij dat even niet doet.

Een extra inkomstenstroom naast je salon.

Die niet stopt zodra jij stopt.

En dat je daarmee €500-€2000 extra per maand mee kunt verdienen..

gewoon met wat je nu al in huis hebt?

Je zit dichterbij een extra inkomen dan je denkt..

Je gebruikt wat je al weet en al doet

Geen klanten of volle dagen nodig

Je zet jou kennis om in iets schaalbaars

Extra inkomsten naast je salon

Meer rust in je agenda

Groeien zonder afhankelijk te zijn van je tijd

Zo vertaal je jouw kennis naar extra inkomen.

3 stappen die het verschil maken als je voelt dat er meer inzit.

1. Niet meer doen, maar: anders kijken

Wat ik vaak zie, is dat beauty-ondernemers denken dat ze iets compleet nieuws moeten bedenken om online iets op te bouwen, terwijl dat eigenlijk helemaal niet nodig is. Want als jij al klanten helpt in je salon, misschien al personeel hebt en resultaat levert en mensen die vertrouwen op jou kennis.. dan heb je alles al in handen.

2. Niet alles werkt.. (dit wel)

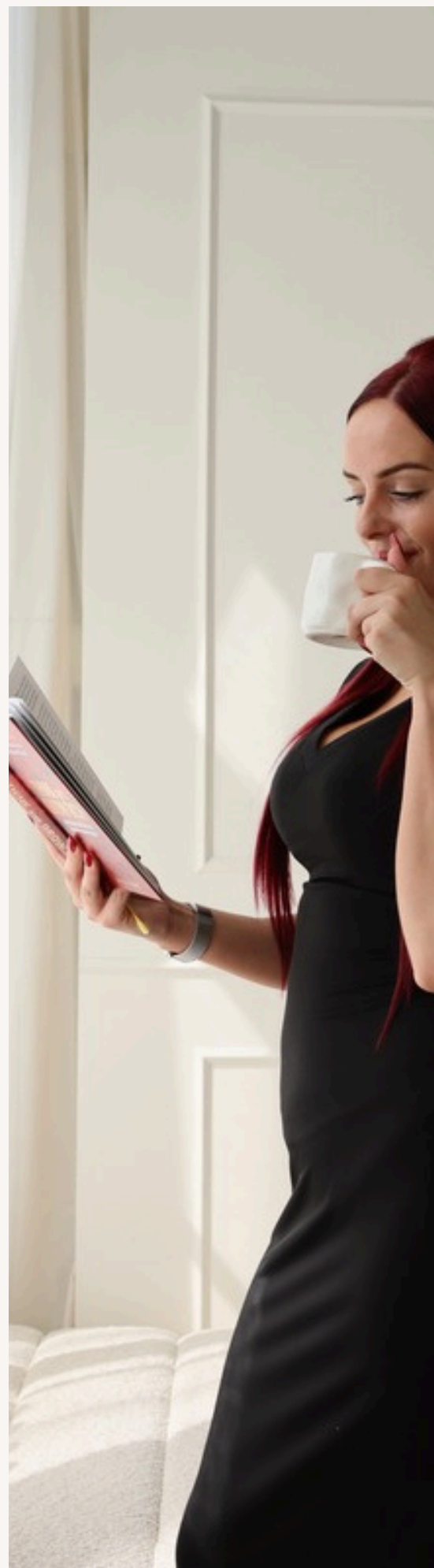
Het gaat er namelijk niet om dat je al je kennis online gooit of ineens een complete opleiding gaat maken. Sterker nog, dit is precies waar het bij de meeste beauty-ondernemers misgaat.

Wat wél werkt is dat je kijkt naar wat jij nu al doet waardoor jou klanten bij jou komen, blijven en vertrouwen. De manier waarop jij je klanten binnenhaalt, hoe jij ervoor zorgt dat ze terug komen of hoe jij resultaten behaalt - daar zit vaak meer potentie dan je zelf doorhebt.

3. Het verschil en hoe je het vertaalt

Want eerlijk is eerlijk, alleen goed zijn in je vak is niet genoeg om dit te laten werken. Het gaat erom hoe je jouw kennis vertaalt naar iets wat voor een ander logisch, aantrekkelijk en waardevol voelt om in te stappen.

En dat is precies het punt waar veel beauty-ondernemers vastlopen.. niet omdat het er niet is, *maar omdat ze niet weten hoe ze dit goed moeten neerzetten.*



Waarom dit voor zoveel beauty- ondernemers blijft liggen

Niet omdat je het niet kunt.. maar omdat het nooit op de juiste manier aan je is uitgelegd of neergezet.

Je voelt vast dat er meer inzit en dat je niet alleen afhankelijk wilt zijn van een volle agenda om geld te verdienen..

En toch blijft het vaak liggen.. vaak omdat dit simpelweg niet iets is wat je “eventjes snel” opzet.

Je zit al vol met klanten, je agenda, je business.

En ergens weet je: als ik dit goed wil aanpakken, dan moet het ook meteen goed staan..

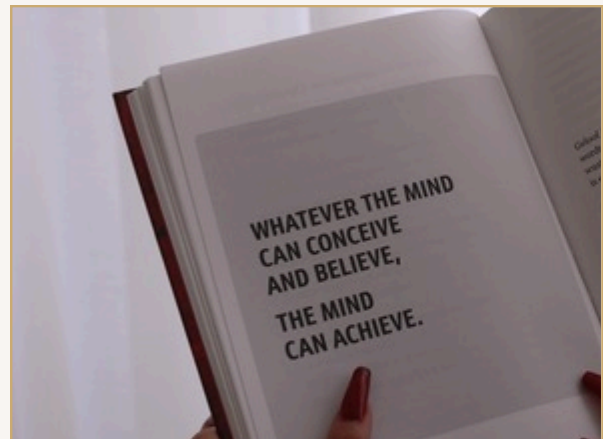
Je wilt niet als iets wat “erbij hangt”. Maar iets dat *echt klopt*.

En dat is precies waar het vaak stopt..

Want je kunt hier eindeloos over blijven denken of zelf proberen en hopen dat het werkt.

Maar ondertussen blijft alles zoals het is..

Terwijl je ergens ook voelt: *als dit goed gaat, kan dit echt een verschil maken..*



Zo ziet een extra inkomstenstroom eruit zonder extra uren.

Je hoeft je salon niet los te laten om meer te verdienen.

Sterker nog, juist wat je daar al hebt opgebouwd, is *de basis* voor iets wat verder kan groeien en dat zonder dat jij steeds meer tijd hoeft in te leveren.

Dit is hoe dat er concreet uit kan zien:

- Je blijft werken in je salon, maar bouwt daarnaast iets op dat niet afhankelijk is van je agenda.
- Je gebruikt je bestaande kennis en ervaring zonder dat je iets compleet nieuws hoeft te verzinnen
- Je creëert iets wat je één keer opzet en daarna vaker kunt verkopen (ook als je slaapt)
- Je trekt mensen aan die specifiek voor jouw manier en expertise kiezen.

Wat hierin belangrijk is om te begrijpen, is dat dit niet gaat om “even iets erbij doen”.

Het gaat erom dat je een slimme laag toevoegt aan wat je al hebt opgebouwd, waardoor je niet langer alleen verdient op de uren die je werkt.

En dat is precies waar de shift zit.

Niet harder werken, niet nog meer klanten in je agenda proppen.

Maar iets bouwen wat met jou mee groeit.



Wat dit jou oplevert:

Meer rust in je agenda

Minder afhankelijk van volle dagen

Extra inkomen zonder extra klanten in je stoel

Volledig schaalbaar



Waarom jij hier alles al voor in huis hebt

Waarom jij al dichterbij bent dan je denkt:

Je hebt al ervaring en resultaten waar anderen nog naartoe willen groeien

Je weet wat in de praktijk echt werkt - niet alleen in de theorie

Je hebt kennis opgebouwd waar mensen nu al voor bij je komen

Je voelt dat er meer inzit dan alleen werken in je agenda

Je bent niet opzoek naar “nog niets erbij” maar naar een slimme volgende stap

Wat je dit écht oplevert..

Meer rust in je agenda

Je hoeft niet meer continu te denken in volle dagen en volle weken om goed te verdienen. Er ontstaat ruimte, zonder dat je inkomen daar direct onder lijdt.

Meer vrijheid hoe je werkt

Je bepaalt zelf, wanneer je werkt, met wie en hoeveel. Omdat je niet meer alleen afhankelijk bent van afspraken in je salon.

Schaalbaarheid zonder extra uren

Je bouwt iets op dat niet stopt zodra jij stopt met werken. Waardoor je kunt groeien, zonder dat je agenda automatisch voller wordt.

Een sterkere positionering

Je bent niet langer meer alleen “de behandelaar”. Je wordt iemand met kennis, visie en een duidelijke expertise waar anderen specifiek voor kiezen.

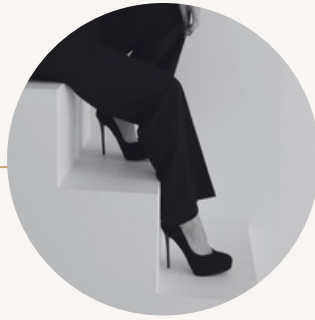
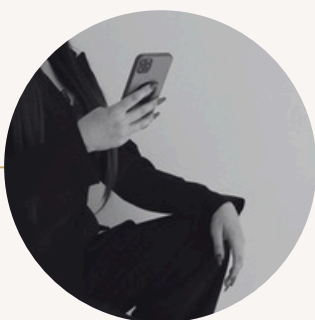
Meer dan alleen klanten helpen

Je kunt dit inzetten voor net - startende die van jou willen leren en zich willen ontwikkelen binnen jouw vakgebied of/en masterclasses aanbieden.

Een business die doorloopt

Wanneer je dit goed neerzet en volledig automatiseert, loop jij door op de achtergrond zonder dat je er continu mee bezig hoeft te zijn. Je kunt dus verdienen terwijl jij slaapt..

& dat is waar echte vrijheid ontstaat.



Wat ik voor je doe:

- Ik help je jouw kennis vertalen naar een **sterke masterclass die verkoopt**
- Ik zet een **complete funnel** voor je op die klanten aantrekt en converteert
- Ik zorg dat alles **logisch en strategisch klopt** - van aanbod tot verkoop -
- Ik automatiseer het, zodat het doorloopt **zonder dat jij er continu mee bezig bent**
- Ik help je met je positionering zodat je niet zomaar zichtbaar bent maar ook **gekozen wordt**



Wat jij van mij krijgt

(als we dit samen opzetten)

- **Een sterke masterclass** de jouw kennis vertaalt naar een aanbod dat verkoopt
- **Een concreet stappenplan** zodat alles logisch en overzichtelijk staat
- **Scripts** voor je content en video's zodat je weet wat je moet zeggen
- **Een complete funnel** die klanten aantrekt en converteert
- **Automatisering** zodat het blijft draaien zonder dat jij er continu mee bezig bent
- **Templates en positionering** voorbeelden die je direct kunt gebruiken

Gebaseerd op strategieën die dagelijks in de praktijk werken



Als je voelt dat dit jou volgende stap is..

*Je hebt nu gezien wat er mogelijk is en hoe dit er uit kan zien.
De vraag is: ga je hier nu iets mee doen of blijft het een idee?*



Wil je eerst helder krijgen of dit bij jou past?

Dan is mijn video waarin ik je precies meeneem in de strategie achter hoe beauty- ondernemers €500 tot €2000 extra per maand verdienen gebaseerd op wat dagelijks werkt in de praktijk een goede **eerste stap**.

Hierin laat ik je zien hoe dit model werkt, wat je kunt verwachten en waar het verschil zit tussen 'een online cursus' en iets wat ook écht geld oplevert.

Bekijk de strategie voor €27

Perfect voor als je eerst helder wilt hebben hoe dit voor jou werkt.

Wil je dit niet zelf uitzoeken maar direct goed neerzetten?

*I got
you!*

Want als je dit neerzet, moet het kloppen
- van aanbod tot *hoe het verkocht wordt* en daarna -
Daarom doe ik dit voor jou!

Wat ik van jou nodig heb?

→ jou kennis, jouw verhaal en een stukje input.
De rest zet ik voor je neer.

Van → jouw masterclass tot je funnel en de volledige automatisering zodat het ook écht werkt.

En daar stopt het niet..

Ik help je daarna ook met je positionering en zichtbaarheid, zodat dit niet iets wat "ergens staat" maar iets wordt dat daadwerkelijk klanten en omzet oplevert
- gebaseerd op bewezen strategieën die dagelijks werken in de praktijk.

Plan hier direct jou call



THANK YOU

BEDANKT!

Bedankt dat je de tijd hebt genomen om dit door te lezen!

Hopelijk heeft het je laten zien dat er meer mogelijk is dan alleen werken in je agenda.

En dat je misschien al veel meer in handen hebt dan je misschien denkt.

Je hoeft het allemaal niet alleen uit te zoeken.

Als je voelt dat dit jou volgende stap is, kijk ik graag met je mee hoe we dit voor jou goed kunnen neerzetten.

Twijfel je nog of dit wel helemaal bij jou past?

Plan gewoon die call dan kijken we samen wat voor jou de beste volgende stap is

[BOEK JOU GRATIS CALL HIER](#)

*Love,
Suzanne*